

MÔ TẢ CÔNG VIỆC VỊ TRÍ THỰC TẬP TƯ VẤN BÁN HÀNG (Consultant)

Mô tả công việc:

- Xây dựng, phát triển khách hàng tiềm năng dựa trên danh sách khách hàng có sẵn và tìm kiếm khách hàng mới
- Chăm sóc tốt khách hàng, luôn lắng nghe và đáp ứng nhu cầu của khách hàng về sản phẩm, dịch vụ của Công ty.
- Nghiên cứu yêu cầu và đề xuất giải pháp phù hợp cho nhu cầu của khách hàng
- Phối hợp với bộ phận kỹ thuật để tư vấn, báo giá cho khách hàng.

Yêu cầu:

- Sinh viên năm 3-4 ngành CNTT (Hệ thống thông tin, Công nghệ phần mềm).
- Có đam mê kinh doanh, bán hàng
- Thành thạo tin học văn phòng (Word, Excel, PowerPoint)
- Làm việc nhanh nhẹn, chăm chỉ, trung thực và cầu tiến.
- Có khả năng giao tiếp / thuyết trình tốt
- Có thể giao tiếp tiếng Anh được là một lợi thế
- Có kiến thức hoặc kinh nghiệm về Digital Marketing là một lợi thế

Quyền lợi:

- Thời gian làm việc: Thứ Hai – Thứ Sáu
- Được học hỏi, đào tạo và tham gia vào các dự án lớn
- Môi trường làm việc trẻ trung, thân thiện, năng động
- Tham gia các hoạt động văn hoá, sự kiện hấp dẫn của cty.
- Được hỗ trợ **lương + hoa hồng** tùy theo năng lực
- Được ưu tiên tuyển chính thức sau quá trình thực tập

Bộ phận Tuyển dụng:

- CTY TNHH PHẦN MỀM QUẢN LÝ KHÁCH HÀNG VIỆT NAM
- Địa chỉ: Lầu 3, số 47/2/57 Bùi Đình Túy, P.24, Bình Thạnh, HCM
- Website: <https://www.onlinecrm.vn>
- Email: thanh.do@onlinecrm.vn
- Tel: 1900 29 29 90 hoặc 0935 543 543 / 086 99 55 191 (Ms Thanh)
- MST: [0310534347](https://www.onlinecrm.vn)